

アフターコロナに勝ち残る! コロナ後を先読みした、

グループ店舗戦略と 財産保全戦略

無料
WEB生配信
セミナー

2020年11月6日(金)開催



を使用して開催します。

●開催時間 14:00~15:50 (WEB参加開始時刻 13:50~)

※録画配信回もご用意しています。●11月17日(火) (14:00~15:50) ●11月19日(木) (14:00~15:50)

第1部 | 遊技通信から見た業界の歴史と今後の方向性



遊技業界の総合情報専門誌である「遊技通信」は、昭和26年10月5日の創刊から一号も欠かすことなくパチンコ産業の`今、を常にお届けして参りました。今セミナーでは、最も歴史のある業界情報専門誌「遊技通信」が見る業界の今後を皆さまにお伝えいたします。

講師 株式会社遊技通信社 代表取締役 **伊藤 実啓**

北海道大学大学院修了後、財団法人余暇開発センターにて「レジャー白書」の編集およびギャンブル型レジャー産業の調査研究に携わる。現在は、遊技業界最古の業界専門誌「遊技通信」の発行人を務めながら、中小企業診断士及び認定経営革新等支援機関として業界内外問わず企業経営者からの各種相談に応えている。 (中小企業診断士・認定経営革新等支援機関 法政大学専門職大学院特任講師)

第2部 | 新規則時代を生き抜く、成長を実現するためのグループ戦略



- パチンコホールの出店と閉店の実態
(店舗数未来予測、新規出店の成功率・成功事例、閉店率・店舗特性別の閉店してしまう確率)
- 生き残る企業になるため条件
(強い企業の出退店戦略、既存店立地構成の変更にはトライ、スクラップ&ビルドの判断基準、切り離し店舗の出口戦略)

講師 株式会社矢野経済研究所 コンシューマー・マーケティングユニット 主任研究員 **高橋 羊**

大学卒業後、中堅パチンコ企業に入社。その後、2006年(株)矢野経済研究所に入社、「パチンコ有力企業の店舗戦略」等のレポート執筆に従事する。GIS(地理情報システム)を活用したエリアマーケティングや統計分析を得意としている。

第3部 | コロナ融資は甘い罠 その使い道が将来を分ける ~すべてを失わない経営術~



- 借りられるだけ借りる、は正解か?
- こんな時こそ重要な財務のセオリー、財産保全の考え方
- 戦略的な撤退事例

講師 株式会社青山財産ネットワークス 取締役 事業承継コンサルティング第二事業本部長 **島根 伸治**

監査法人、米国メーカーを経て2001年に同社に入社。幾多の経済ショックや自然災害を踏まえ、「企業とオーナー家の財務体力が成功を左右する」ことを念頭に、ホール企業を含めた多数のオーナー経営者の事業承継、財産承継、財務改善の支援を行う。

セミナー参加のオーナー経営者様限定

矢野経済研究所 集客ポテンシャル診断 1店舗無料実施

運営する店舗の商圈を統計的に分析し、店舗本来の集客ポテンシャル(集客力)を明らかにします。更に業績を上げる“伸びしろ”を客観的に把握できる“最適な分析手法”を是非ご活用ください。

青山財産ネットワークス 店舗価値診断サービス

「運営店舗の価値」を「事業としての価値」、「資産としての価値」の両面から算出します。店舗運営を継続するか否かの判断に是非ご活用ください。

主催 株式会社矢野経済研究所・株式会社青山財産ネットワークス

アフターコロナに勝ち残る! コロナ後を先読みした、

グループ店舗戦略と財産保全戦略

無料
WEB生配信
セミナー

2020年 11月6日(金) 開催



●開催時間 14:00~15:50 (WEB参加開始時刻 13:50~)

※録画配信回もご用意しています。●11月17日(火) (14:00~15:50) ●11月19日(木) (14:00~15:50)

WEBからのお申込み

<https://www.yano.co.jp/seminar/2020/1106/1106.html>

FAXからのお申込み

FAX. 03-5352-1088

FAXでのお申込みは下記をご記入いただき、当ページを左記FAX番号にお送りください。
(株)矢野経済研究所/コンシューマー・マーケティングユニット レジャー・エンターテインメントグループ行



ご希望日時	参加希望日時に✓を入れてください。 <input type="checkbox"/> 生配信 2020年 11月6日(金) <input type="checkbox"/> 録画配信 2020年 11月17日(火) <input type="checkbox"/> 録画配信 2020年 11月19日(木)		
貴社名			
ご住所	〒 □□□-□□□□		
部署		役職	
参加者名	様		
携帯番号			
Eメール 必須	※ZOOMミーティングのご招待状をメールでお送りしますので、正確にご記入ください。 @		
お立場	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株式保有なし) <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> その他株主 <input type="checkbox"/> その他		
ご関心事項・事前アンケート	<input type="checkbox"/> 既存店市場分析 <input type="checkbox"/> グループ店舗分析 <input type="checkbox"/> 新規出店候補地分析 <input type="checkbox"/> 店舗買収 <input type="checkbox"/> 店舗売却 <input type="checkbox"/> 店舗の他用途への転用 <input type="checkbox"/> 財務改善 <input type="checkbox"/> 相続税・個人財産対策 <input type="checkbox"/> 他業種への進出 <input type="checkbox"/> 資産運用		
個別相談	<input type="checkbox"/> 個別相談を希望する <input type="checkbox"/> 個別相談を希望しない		

※お客様からご提供頂いた個人情報は株式会社青山財産ネットワークス、株式会社矢野経済研究所との間で共有いたします。

※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

※弊社からの案内の変更や停止は、「郵送ダイレクトメール配信先訂正・利用停止」(<http://www.yano.co.jp/form/dm>)にてご連絡ください。

備考欄